

クラウド型データ分析・通知システム 「旗振～hata free～」



■ 旗振～hata free～とは

- ・商蔵奉行クラウドをより便利に使うための機能を実装した拡張システムです。
- ・経営・販促に役立つ情報を自動で各担当者に通知することが出来るので、今まで気づかなかった情報を顕在化させ、新規ビジネスの創出、既存顧客の深堀りに役立てることが出来ます。
- ・通知方法はメールだけでなくチャットワークなどご利用のコミュニケーションツールで可能です。



担当者が
経営者、マーケ担当
営業、物流 など

様々な情報を
取引状況、購買特性
顧客情報、在庫 など

自動で取得
販売管理のデータをもとに担当者へ通知

旗振～hata free～のメリット

経営者	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 受注データのサマリを表示 ✓ 仕入取引規模を仕入先毎に集計 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 取引規模を得意先毎に集計 ✓ 受注状況、予算達成状況通知*
マーケ部門	<ul style="list-style-type: none"> ✓ リピート購入通知 ✓ トレンドと一緒に購入される可能性がある製品を通知 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 組み合わせ商品を提示*
営業部門	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 休眠顧客を通知 ✓ 在庫状況を通知 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 見積状況、予算達成状況通知* ✓ 滞留債権がある得意先を通知
物流部門	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 滞留在庫を通知 ✓ 得意先への出荷予定日を通知 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 閾値以下の在庫を通知 ✓ 得意先への納期期日を通知

※今後対応を予定している機能

■ 人がシステムを見に行くのではなく、システム側から通知してくれる



毎回通知してくれるので必要な時に確認ができ、見ていなかったという声も減って業務スピードが上がる！



- ◆ 通知機能で運用上の**無駄を省き**、生産性向上を実現！
- ◆ **今まで気づかなかった**情報を提示しビジネスの創出に貢献！

■ 動作イメージ

簡単な通知設定で、奉行クラウドのデータを分析・通知することができます。



■ 主な通知機能一覧

- ・経営レコメンド：経営層向けに売上・仕入・予算状況を把握し経営資源を最適化するためのレコメンドです。
- ・販促レコメンド：販売担当者向けにお客様の分析と新規顧客を創出するためのレコメンドです。
- ・在庫レコメンド：担当者向けに在庫状況を元に販売・仕入の最適化をするためのレコメンドです。

区分	レコメンド名	内容
経営 レコメンド	仕入先ランク	月と年別に、仕入取引金額が大きい取引先情報をアラートします。
	取引先ランク	月と年別に、受注取引金額が大きい得意先情報をアラートします。
	担当者ランク	月と年別に、受注取引金額が大きい得意先情報（得意先担当者毎）をアラートします。
	受注状況	受注した商品、得意先の状況サマリをアラートします。
	納品状況	一定期間、分納状態または、納品がない受注をアラートします。
	滞留債権	得意先に設定されている支払いサイト以上入金されていない、請求が存在する場合にアラートします。
在庫 レコメンド	滞留在庫	一定期間、注文がない在庫がある場合にアラートします。
	在庫状況	よく取り扱っている商品の在庫状況をアラートします。
	時期発注商品	指定時期に発注する予定の商品から、発注していない商品をアラートします。
	入荷状況	入荷予定日を越えて入荷していない発注伝票をアラートします。

区分	レコメンド名	内容
販促 レコメンド	関連商品（注文）	受注時によく一緒に注文されている商品をアラートします。
	納期状況（注文）	注文商品の得意先への出荷予定日、納期日をアラートします。
	一定回数購入商品	一定回数リピート購入されている商品が、購入されなかった場合に、その商品をアラートします。
	定期購入商品	最後に受注された日から一定期間購入されていない商品をアラートします。
	時期購入商品	指定時期に購入されていない商品をアラートします。
	類似得意先（同一商品）	同じ商品の注文が発生している得意先がある場合に、他に何を購入しているか（一緒に購入される可能性がある商品）をアラートします。
	類似得意先（同一商品分類）	一定種類同じ商品分類の注文が発生している得意先がある場合に他に何を購入しているか（一緒に購入される可能性がある商品）をアラートします。
	新着商品	新しい商品が登録された場合にアラートします。
	新規得意先	新しい得意先が登録された場合にアラートします。
	新規仕入先	新しい仕入先が登録された場合にアラートします。
休眠顧客	一定期間、注文がない得意先がある場合にアラートします。	

※通知機能は随時追加で開発中です。機能詳細、サービス価格については別途お問い合わせください。

会社概要

《Mission》

お客様の事業の成功に必要なIT戦略策定をお客様と共に構築し、お客様にとって価値あるITビジネスエンジニア企業となります。

会社名	株式会社福岡情報ビジネスセンター
代表	武藤 元美
設立	1998年7月21日
資本金	5,000万円
所在地	[福岡本社] 福岡市博多区博多駅前3丁目26番29号 九勸博多ビル8階 TEL 092-402-1311 / FAX 092-472-3800 [東京オフィス] 東京都品川区西五反田7-22-17 TOCビル 8階 19号室 株式会社 ケイエム内
事業内容	システム開発 システムコンサルテーション

<お問い合わせ先> 株式会社福岡情報ビジネスセンター 担当：武藤、松永
[TEL] 092-402-1311 [MAIL] hatafree@fbicenter.co.jp [HP] https://www.fbicenter.co.jp/