

クラウド型データ分析・通知システム



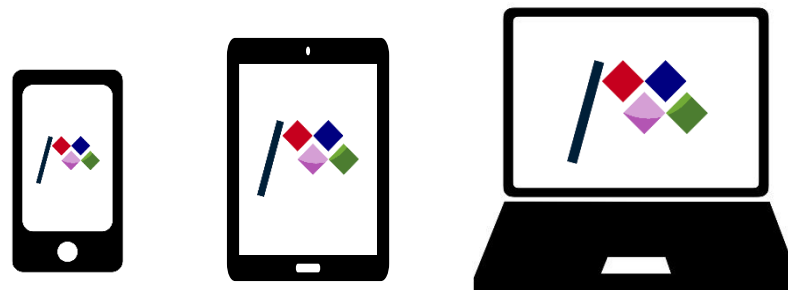
旗振 ~hata free~



**FBI**

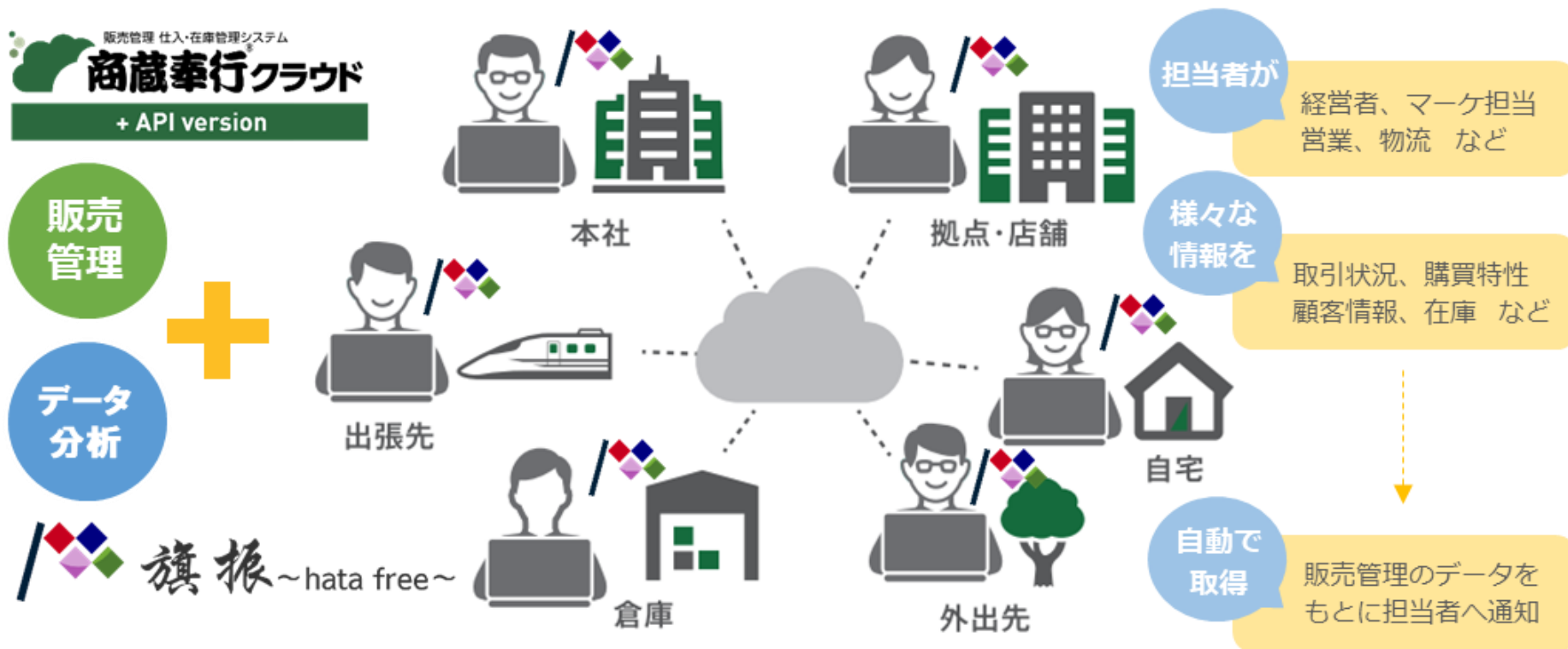
株式会社 福岡情報ビジネスセンター  
Fukuoka Business Information technology center

- 製品概要
- 導入メリット
  - 活用イメージ
- 機能一覧
- 連携イメージ
- 画面イメージ
- システムの特徴
- セキュリティ体制
- ご利用価格
- 会社概要



## ◆ 旗振~hata free~とは

- ・商蔵奉行クラウドをより便利に使うための機能を実装した拡張システムです。
- ・経営・販促に役立つ情報を自動で各担当者に通知することができるので、今まで気づかなかった情報を顕在化させ、新規ビジネスの創出、既存顧客の深掘りに役立てることが出来ます。
- ・通知方法はメールだけでなくチャットツールなどご利用のコミュニケーションツールで連携可能です。



## ◆ 旗振~hata free~で実現



### 経営者

- ✓ 受注データのサマリを表示
- ✓ 仕入取引規模を仕入先毎に集計
- ✓ 取引規模を得意先毎に集計
- ✓ 受注状況、予算達成状況通知※



### マーケティング部門

- ✓ リピート購入通知
- ✓ トレンドと一緒に購入される可能性がある製品を通知
- ✓ 組み合わせ商品を提示※



### 営業部門

- ✓ 休眠顧客を通知
- ✓ 在庫状況を通知
- ✓ 見積状況、予算達成状況通知※
- ✓ 滞留債権がある得意先を通知



### 物流部門

- ✓ 滞留在庫を通知
- ✓ 得意先への出荷予定日を通知
- ✓ 閾値以下の在庫を通知
- ✓ 得意先への納期期日を通知

※今後対応を予定している機能



現場に、経営層に、気付きを与える

## 経営者の場合…

### 経営レコメンド

経営層向けに売上・仕入・予算状況を把握し経営資源を最適化するためのレコメンド

#### Before



- ✓ 直接担当者へ確認に行く時間のロス



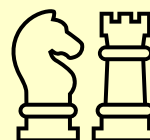
- ✓ 情報が遅く、戦略を立てづらい



#### After



- ✓ 通知してくれるので瞬時に状況が分かる



- ✓ 予算達成状況の見える化で、より戦略的な投資へ

# 導入メリット ～活用イメージ～

例) 滞留債権 回収予定日を過ぎた請求が存在する場合にアラートします。

 回収予定日を過ぎた未回収金額がXX円あります。



経営者

回収できていない案件があるぞ？

回収漏れがありました。請求します。



得意先担当者

X月のご請求ですが、入金お願いできますか？

遅れていました！すぐに入金します。



得意先担当者



お客様



回収漏れを防ぎ、  
キャッシュフローの健全化を実現

## 営業・マーケティング部門の場合…

### 販促レコメンド

販売担当者向けにお客様の分析と新規顧客を創出するためのレコメンド

#### Before



✓ リード顧客不足



✓ 商品購入のストップ



✓ 闇雲にかける営業



#### After



✓ 今まで見えなかった商品の売上獲得



✓ アップセル、クロスセルをサポート



✓ 分析に基づいた新規取引先の獲得

例) 休眠顧客 一定期間、注文がない得意先がある場合にアラートします。



得意先担当者



〇〇会社は60日注文がありません。

(注文が途絶えていた…。)  
以前使っていた〇〇はいかがですか？

他社製品を使うようになりまして…。



お客様



得意先担当者

ではこんな商品はいかがですか？

これは他社に無い商品ですね！



お客様



得意先担当者に**気付き**を与え、  
**新商品の提案・売上アップ**を実現



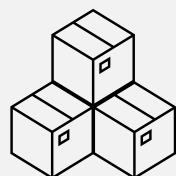


## 物流部門の場合…

### 在庫レコメンド

担当者向けに在庫状況を元に販売・仕入の最適化をするためのレコメンド

#### Before



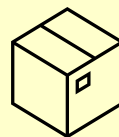
✓ 見えていない滞留  
在庫の数々



✓ 商品の売れ残りが  
発生



#### After



✓ 無駄な在庫を無くし、  
在庫コストを削減



✓ 最適な商品発注を  
サポート

# 導入メリット ～活用イメージ～

例) 滞留在庫 一定期間、注文がない在庫がある場合にアラートします。



得意先担当者



〇〇の商品は30日以上注文がありません。

(在庫が余っている…。)

最後、X月X日に注文された〇〇はいかがですか？

その商品は～～の理由で使わないことに…。



お客様



得意先担当者

(この商品は仕入数と売価を再検討しよう。)  
ではこちらの商品はいかがですか？

こういう商品が欲しかったです！



お客様



適正在庫の確保で**コスト削減&節税、**  
さらに**売れ行きの判断**が可能に

# 機能一覧

通知機能は「経営レコメンド」「販促レコメンド」「在庫レコメンド」の3つのカテゴリで分けられます。  
 ※「滞留在庫」「在庫状況（受注商品）」の機能は、『商奉行クラウド』『蔵奉行クラウド』の両製品が必要となります。

区分	レコメンド名	内容	対応	
			商	蔵
経営レコメンド	仕入先ランク	月と年別に、仕入取引金額が大きい取引先情報をアラートします。		○
	取引先ランク	月と年別に、受注取引金額が大きい得意先情報をアラートします。	○	
	担当者ランク	月と年別に、受注取引金額が大きい得意先情報をアラートします。	○	
	受注状況	受注した商品と得意先の状況をアラートします。	○	
	納品状況	納品期日から一定期間、納品していない受注伝票をアラートします。	○	
	滞留債権	回収予定日を過ぎている未回収の債権をアラートします。	○	
販促レコメンド	関連商品	受注時によく一緒に注文されている商品をアラートします。	○	
	納期状況	受注した商品の出荷予定日と納期期日をアラートします。	○	
	一定回数受注商品	一定回数受注した商品から、しばらく受注がない商品をアラートします。	○	
	定期受注商品	最終受注日から一定期間受注がない商品をアラートします。	○	
	時期受注商品	指定時期に受注する予定の商品から、受注がない商品をアラートします。	○	
	類似得意先（商品）	同じ商品を受注している得意先が、受注している他の商品をアラートします。	○	
	類似得意先（商品区分）	同じ商品区分の商品を受注している得意先が、受注している他の商品区分をアラートします。	○	
	新着商品	新しく登録された商品をアラートします。	○	○
	新規得意先	新しく登録された得意先をアラートします。	○	○
	新規仕入先	新しく登録された仕入先をアラートします。		○
休眠顧客	一定期間受注がない得意先をアラートします。	○		
在庫レコメンド	滞留在庫	一定期間受注がない在庫をアラートします。	○	○ ※
	在庫状況（受注商品）	一定期間内に受注した商品の在庫状況をアラートします。	○	○ ※
	在庫状況（商品）	指定した商品の在庫状況をアラートします。		○
	在庫状況（商品区分）	指定した商品区分の商品の在庫状況をアラートします。		○
	時期発注商品	指定時期に発注する予定の商品から、発注していない商品をアラートします。		○
	入荷状況	入荷予定日を越えて入荷していない発注伝票をアラートします。		○
	減少在庫	発注点に近づいた商品の在庫数をアラートします。		○

# 連携イメージ

『旗振~hata free~』での設定内容に合わせ、『商奉行クラウド/蔵奉行クラウド』とデータ連携します。分析、集計したデータはメールやチャットへ通知され、日々の業務や経営判断を楽にします。

通知項目設定

通知項目設定

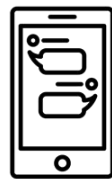


API連携



データ分析・集計

メールやチャットへ通知



受注日 2020/08/20  
 得意先: 株式会社福岡情報ビジネスセンター 000290  
 プリントTシャツ (コットン素材) 出荷予定日 2020/08/21 納品期日: 2020/08/31  
 インポートTシャツ (コットン素材) 出荷予定日 2020/08/20 納品期日: 2020/08/30

## ◆ ダッシュボード

全レコメンドの通知設定を、ワンクリック操作で行うことができます。  
また、各通知設定の内容を確認することができます。



はじめに  
ダッシュボード  
メンバー管理  
会社情報  
通知履歴  
マニュアル

経営レコメンド

販促レコメンド

在庫レコメンド

通知名	ON OFF	対応 機能	通知 タイミング	説明
絞り込み				
仕入先ランク [仕入先ランクカスタム]		蔵	毎日7時	通知 月と年別に、仕入取引金額が大きい仕入先情報をアラートします。
得意先ランク		商	毎日12時	通知 月と年別に、受注取引金額が大きい得意先情報をアラートします。
担当者ランク		商	毎日7時	通知 月と年別に、担当者毎の受注取引金額が大きい得意先情報をアラートします。
受注状況		商	毎日6時	通知 受注した商品と得意先の情報をアラートします。
納品状況		商	毎日6時	通知 納品期日を越えて納品していない受注伝票をアラートします。
滞留債権		商	毎日10時	通知 回収予定日を過ぎている未回収の債権をアラートします。
関連商品		商	毎日6時	通知 受注時によく一緒に注文されている商品をアラートします。
納期状況		商	毎日6時	通知 受注した商品の出荷予定日と納期期日をアラートします。
一定回数受注商品		商	毎日6時	通知 一定回数受注した商品から、しばらく受注がない商品をアラートします。
定期受注商品		商	毎日6時	通知 最終受注日から一定期間受注がない商品をアラートします。
時期受注商品		商	毎日6時	通知 指定時期に受注する予定の商品から、受注がない商品をアラートします。
類似得意先 (商品)		商	毎日6時	通知 同じ商品を受注している得意先が、受注している他の商品をアラートします。
類似得意先 (商品区分)		商	毎日6時	通知 同じ商品区分の商品を受注している得意先が、受注している他の商品区分をアラートします。

## ◆ 各レコメンド

各通知の詳細設定を行うことができます。



- はじめに
- ダッシュボード
- メンバー管理
- 会社情報
- 通知履歴
- マニュアル

### 経営レコメンド

- 仕入先ランク
- 得意先ランク
- 担当者ランク
- 受注状況
- 納品状況
- 滞留債権

### 販促レコメンド

### 在庫レコメンド

## 得意先ランク ?

設

月と年別に、受注取引金額が大きい得意先情報をアラートします。

通知ON

### タイトル

得意先ランク

### 備考

追加で通知したい内容を記述します。

### 通知タイミング

定期的に通知する 日1回 12:00~

### 通知先

名前	メールアドレス	メール	チャット ワーク	Slack	LINE WORKS
絞り込み		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
江文 愛之助	yamada@fbicenter.co.jp	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
...		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
...		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
...		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
...		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
...		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
...		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
...		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

## ◆ メンバ管理

アカウントを持つメンバーの管理を行うことができます。



はじめに  
ダッシュボード  
メンバ管理  
会社情報  
通知履歴  
マニュアル

📁 経営レコメンド  
📄 販促レコメンド  
📦 在庫レコメンド

### メンバ管理 ?

メンバの編集は行をクリック

絞り込み

ID	担当者コード	権限	名前	カナ	メールアドレス
1	9999	管理者	江文 愛之助	エフミ アイノスケ	yamada@fbicenter.co.jp
3		管理者			
4	9002	管理者			
7	9001	メンバ			
8		管理者			
9		管理者			
10		管理者			
11		管理者			
12	0101	管理者			
13	0102	管理者			
14	0103	管理者			
15	0104	管理者			

新規

奉行から取込  
(上書きあり)

奉行か  
(上書きあり)

## ◆ 会社情報

『商奉行クラウド』『蔵奉行クラウド』と連携して登録している会社情報を確認することができます。



はじめに  
ダッシュボード  
メンバー管理  
会社情報  
通知履歴  
マニュアル

経営レコメンド  
販促レコメンド  
在庫レコメンド

### 会社情報 ?

#### アカウント名:

福岡情報ビジネスセンター

#### 電話番号:

092840

#### メールアドレス:

@fbicenter.co.jp

#### 住所:

福岡県福岡市博多区博多駅前

#### 期首月:

7月

#### 奉行アクセストークン:

ご利用を開始する前に設定が必要です。

管理ポータル→アクセストークン→hatafreeと入力して登録→「発行する」をクリック→表示されたアクセストークンを貼り付け。

.....

#### 法人情報ID:

#### 契約内容:

商奉行  
蔵奉行

更新



## ◆シンプルな操作



ワンタッチのシンプルな操作性が特徴です。  
またお申込み後はすぐに設定やご利用をスタートできます。

**お申込み → アカウント発行 → ご利用スタート**

## ◆クラウドシステムでのご利用



インターネットが繋がれば、いつでも、どこからでも、メールやチャットツールへの通知が可能です。

## ◆定期バージョンアップ



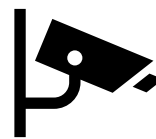
クラウド上で定期的なバージョンアップ、通知機能の追加を行います。お客様でアップデート作業を行う必要はなく、より使いやすく、便利なシステムへと進化していきます。

## ◆データベースの暗号化



旗振~hata free~のデータベース上では、顧客データの暗号化を行っています。お客様の大切なデータが外部に漏れることを防ぎます。

## ◆24時間365日の監視体制



旗振~hata free~では、24時間365日の死活監視を行っています。万が一、不具合の発生時は担当者へアラートメールが届きます。

## ◆世界屈指のデータセンター



世界屈指の安全性と信頼性を備えた強固なデータ管理体制のもと、日本に設置しているデータセンター上で稼働させています。

## ◆柔軟なバックアップ体制



万が一、サーバが故障した場合に備え、データは毎日バックアップを取っています。十分な災害対策をおこなっています。

# ご利用価格

旗振~hata free~のご利用は、

- ・『商奉行クラウド』連携、『蔵奉行クラウド』連携、『商・蔵奉行クラウド』連携の3パターンからお選びいただけます。
- ・1年ごとに契約更新を行う「年額プラン」、5年一括契約の「一括プラン」の2プランからお選びいただけます。

		『商奉行クラウド』 連携	『蔵奉行クラウド』 連携	『商・蔵奉行クラウド』 連携
年額 プラン	価格	170,000円/年	130,000円/年	200,000円/年
	ご契約	年額払い	年額払い	年額払い
一括 プラン (5年)	価格	800,000円	600,000円	950,000円
	ご契約	一括払い	一括払い	一括払い

※その他奉行クラウドシリーズとの連携は順次対応していく予定です。

## 《Mission》

お客様の事業の成功に必要なIT戦略策定をお客様と共に構築し、  
お客様にとって価値あるITビジネスエンジニア企業となります。



会社名	株式会社福岡情報ビジネスセンター
代表	武藤 元美
設立	1998年7月21日
資本金	5,000万円
所在地	[ 福岡本社 ] 福岡市博多区博多駅前3丁目26番29号 九勸博多ビル8階 TEL 092-402-1311 / FAX 092-472-3800 [ 東京オフィス ] 東京都品川区西五反田7-22-17 TOCビル 8階 19号室 株式会社 ケイエム内
事業内容	システム開発 システムコンサルテーション

＜お問い合わせ先＞ 株式会社福岡情報ビジネスセンター 営業担当：武藤友春 開発窓口：田中潤  
[ TEL ] 092-402-1311 [ MAIL ] hatafree@fbicenter.co.jp [ HP ] <http://www.fbicenter.co.jp/>